



Direction Commerciale à Temps Partagé

Découvrez une solution innovante pour les PME : la direction commerciale à temps partagé.

Une expertise de haut niveau accessible et flexible pour développer votre stratégie commerciale sans les contraintes d'un recrutement permanent.

by **CONEWBIZZ**

Pourquoi Opter Pour Cette Cette Solution ?



Expertise Premium

Accédez à des compétences de haut niveau sans supporter un coût fixe élevé.



Flexibilité Maximale

Adaptez l'intervention à vos besoins spécifiques et à votre secteur.



Efficacité Immédiate

Gagnez du temps dans la mise en place de stratégies commerciales efficaces.



Notre Offre en Détail

Analyse Approfondie

Évaluation complète de votre situation commerciale actuelle et de vos besoins.

Stratégie Sur Mesure

Élaboration d'un plan commercial adapté à vos objectifs et à votre marché.

Mise en Œuvre

Déploiement et suivi rigoureux des actions commerciales définies.

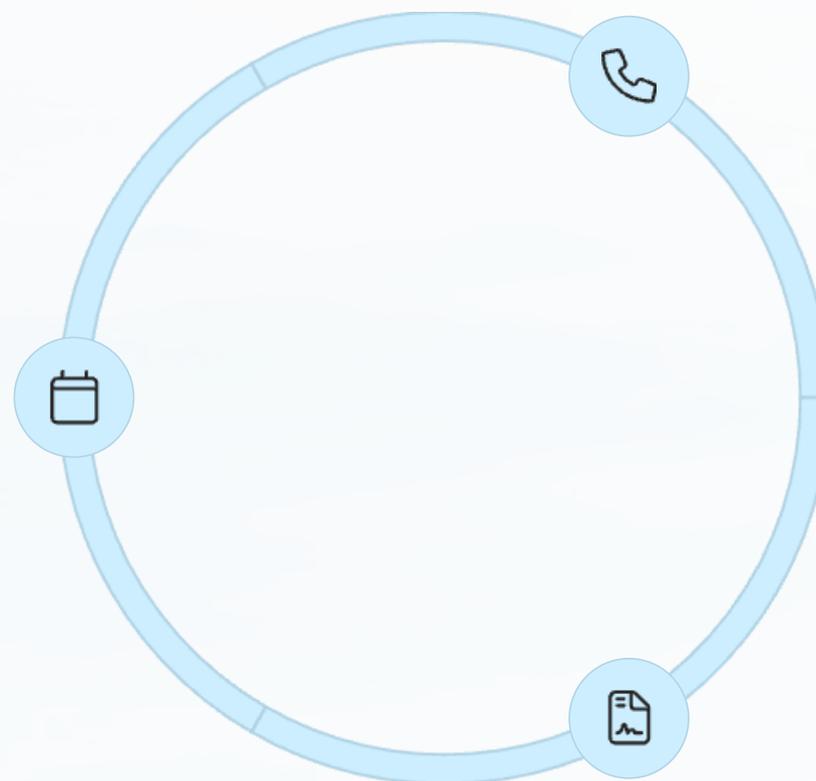
Formation des Équipes

Coaching personnalisé pour développer les compétences de vos collaborateurs.

Fonctionnement du Temps Partagé

Présence Régulière

Intervention dans vos locaux de 1 à 3 jours par semaine selon vos besoins.



Disponibilité Continue

Suivi à distance et réponse aux urgences entre les visites.

Engagement Flexible

Durée adaptable : missions de 3, 6 ou 12 mois selon vos objectifs.



Profil de Nos Directeurs Commerciaux



Expérience Confirmée

Minimum 10 ans en direction commerciale et management d'équipes.



Expertise Multisectorielle

Connaissance approfondie de divers marchés et modèles commerciaux.



Formation Continue

Maîtrise des dernières techniques de vente, marketing et négociation.

Tarification Transparente

Essentielle	Standard	Premium
3500€ HT Par mois	5500€ HT Remisé à (par mois) : 5000€ HT	7200€ HT Par mois
Engagement : 3 mois d'accompagnement	6 mois d'accompagnement	12 mois d'accompagnement
1 intervenant	1 directeur commercial à temps partiel	1 directeur commercial à temps partiel
Fréquence : 1 jour / semaine ou équivalent	Fréquence : 2 jours / semaine ou équivalent	Fréquence : 3 jours / semaine ou équivalent
Un audit simplifié inclus	1 audit complet de 10 slides	1 audit très complet de 20 slides + un Playbook commercial
Livrable : 1 stratégie commerciale à 3 ans	Livrable : Plan stratégique commercial à 3 ans + Plan d'actions commerciales	Livrable : Plan stratégique commercial à 3 ans + Plan d'actions commerciales
Acompte 2000€ HT au démarrage requis	Acompte 3000€ HT au démarrage requis	Acompte de 5000€ HT au démarrage requis

Formule Essentielle

1 jour par semaine

3.500€ HT mensuel

Idéal pour les TPE en développement

Formule Standard

2 jours par semaine

5.000€ HT mensuel

Adapté aux PME en croissance

Formule Premium

3 jours par semaine

7.200€ HT mensuel

Pour restructurations importantes



Processus de Mise en Place



Diagnostic Initial

Analyse et sans engagement de votre situation commerciale actuelle.

2

Proposition Personnalisée

Plan d'intervention sur mesure avec objectifs clairs et mesurables.



Démarrage de Mission

Intégration rapide et mise en œuvre immédiate des premières actions.



Suivi et Ajustements

Reporting régulier et adaptation continue à l'évolution de vos besoins.

Témoignages Clients



**Olivier Brussée, PDG – Décilia
(Entreprise du Secteur Numérique)**

"Leur directeur commercial a transformé notre approche en seulement 4 mois."



**Caroline Lijko, Directrice
Stratégie Téma**

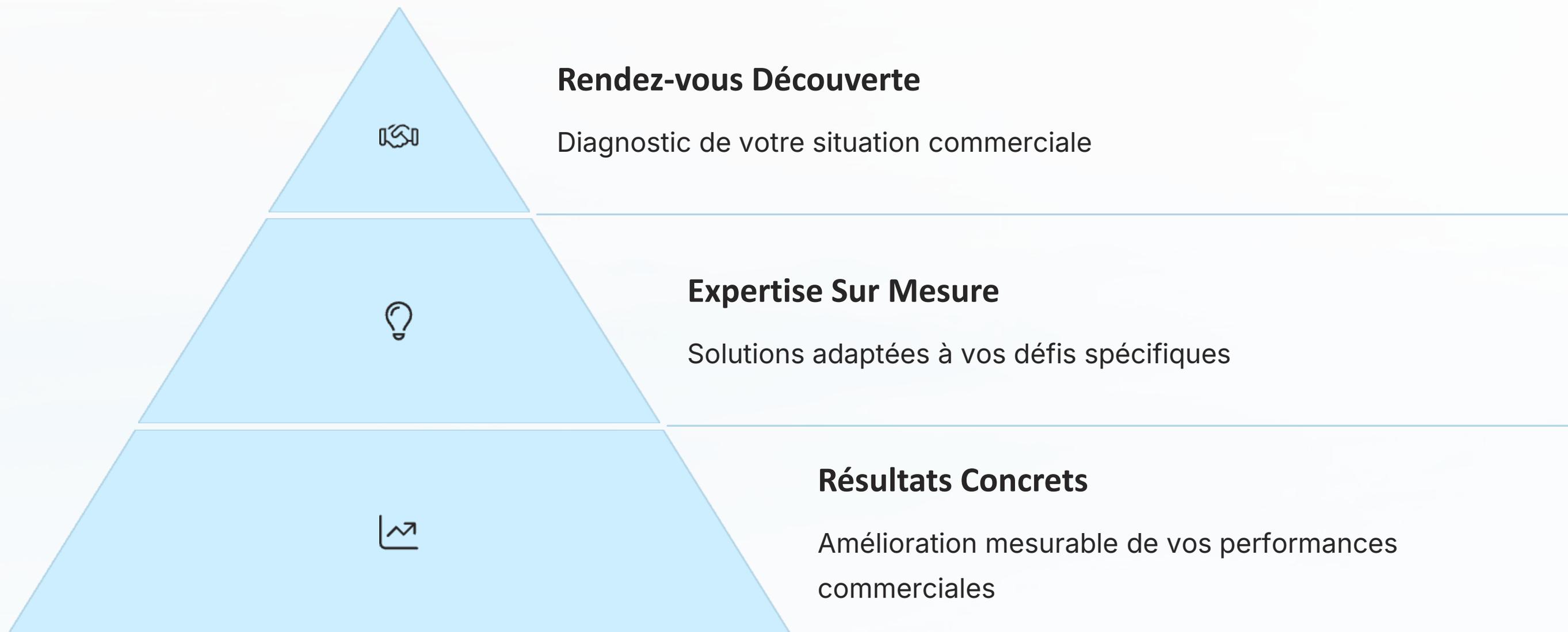
"Un investissement rentabilisé dès le deuxième trimestre de collaboration."



David BOUHKORS, CEO Cloudgirafe

"L'expertise apportée nous a permis d'éviter de nombreuses erreurs coûteuses."

Passez à l'Action !



Contactez-nous dès aujourd'hui au 06 65 32 12 23 ou par email à julien.brichard@conewbizz.com